

FEDERICO O. PETROZZI – PsyD - MCC (ICF)

In 40 anni di esperienza nella gestione e sviluppo delle risorse umane e delle vendite, ho aiutato centinaia di organizzazioni ad accrescere competenze, capacità e potenzialità di manager e risorse di ogni livello per più di 10.000 tra dirigenti, manager, dipendenti e team.

Dal 2001 al 2015 sono stato AD di Business Solutions, società di consulenza basata in Italia e operante nel mondo e dal 2016 a oggi sono Solopreneur @ Neuro Coaching.

Nel 1996, dopo una permanenza di studio negli Stati Uniti, sono stato il secondo a portare in Italia la metodologia esperienziale e l'Outdoor Training, erogando percorsi di experiential training per più di 5.000 persone in Italia e all'estero.

Dal 2010 sono certificato all'utilizzo della metodologia Infoteam Consulting AG per la trasformazione delle vendite e dal 2013 sono senior partner di Sales Genetics Ltd CO & KG, con cui ho condotto workshop in Italia e all'estero per oltre 2.000 tra venditori, sales manager e sales director di entrambi i canali (diretto e indiretto).

Ad oggi sono **Master Certified Coach** (MCC - ICF), con oltre 7.000 ore di coaching condotte prevalentemente a C level.

Formazione e qualifiche

- **Laurea** Magistrale in Psicologia Clinica e abilitazione alla professione di Psicoterapeuta
- **Master** biennale in Psicologia Sistemico Relazionale
- **Master** quadriennale in Psicoterapia relazionale e integrazione corporea
- **Certificazione** di 1° e 2° livello EMDR
- **Certificazione** in ipnosi clinica
- **Membro e poi Team Leader** del Comitato Scientifico ICF Italia
- **Socio Post Grad** SINS (Società Italiana di Neuroscienze)
- **Membro FENS** (Federazione Europea delle Società di Neuroscienze)

Esperienze professionali

- **Docente** nel Master di secondo livello presso la Scuola Superiore Universitaria del CASD (Centro Alti Studi della Difesa)
- **Docente** nel Master di qualificazione in Neuro Coaching
- **Docente** nei Master Basics e Advanced di una Professional Coaching School
- **Trainer esperienziale** e facilitatore dei processi di apprendimento degli adulti
- **Formatore** per Enti Pubblici e Privati
- **Keynote speaker** in congressi e conferenze in Italia e all'estero
- **Consulente** senior di Società di Consulenza in Italia e all'estero
- **HR Specialist** e HR Manager
- **Direttore** Risorse Umane (temporary Management)
- **Adjunct professor** Scuola Superiore della Pubblica Amministrazione

Area di competenza: Coaching

Dopo oltre 20 anni di esperienza come coach, nel 2016 ho fondato **Neuro Coaching**, implementando un approccio conversazionale basato su una combinazione delle più recenti scoperte nel campo delle **neuroscienze** e delle discipline meditative. La peculiare struttura della conversazione tra coach e cliente

attiva le diverse aree funzionali che formano il cervello (paleocorteccia per l'istinto, sistema limbico per l'intuizione e le emozioni, neocorteccia per il pensiero cognitivo e la definizione degli obiettivi).

Tale modello è focalizzato sul potenziamento di:

- **Adattabilità** a repentini cambiamenti di scenario
- **Velocità** in risposta a stimoli interni ed esterni
- **Miglioramento delle prestazioni** individuali e di squadra
- **Massimizzazione dei benefici** dell'interazione positiva con gli altri
- **Sviluppo della consapevolezza** di ciò che facciamo mentre lo stiamo facendo
- **Funzionalità** focalizzate sulla soluzione

Area di competenza: Formazione esperienziale

Nel 1996, dopo una lunga esperienza formativa negli Stati Uniti, sono stato **pioniere della metodologia esperienziale in Italia**, e da allora ho progettato e realizzato percorsi formativi per più di 10.000 persone in Italia e all'estero utilizzando un approccio formativo innovativo, volto a sviluppare e implementare rapidamente capacità quali:

- **leadership** adattiva
- **manager** come coach
- **comunicazione e ascolto** efficaci
- **feedback** in azienda
- **gestione** efficace delle riunioni
- **gestione** del tempo e dello stress
- **delega e lavoro in Team**

Industry di riferimento (Italia ed estero)

- **Banche e assicurazioni:** Allianz, BNL, Credit Agricole Assurance, Europe Assistance, Ecobank*, Experian*, Mastercard*, MPS
- **Consulenza:** Intellera, PWC, Ria Grant Thornton
- **Difesa:** Centro Alti Studi per la Difesa, Civiltascoladife, Istituto di Scienze Militari Aeronautiche, Reparto per la Formazione Didattica e Manageriale, Scuola di Guerra, Aeronautica Militare
- **Elettronica per la difesa:** Finmeccanica, Leonardo ASS, Leonardo Automation, MBDA, Northrop Grumman, Selex Galileo, Selex ES
- **Energia:** Enel, Enel Green Power*
- **Farmaceutico:** ABBVie, Angelini, BMS, Catalent, J&J, Medtronic, Merck Serono, Molnlycke, MSD, Sandoz
- **Information Technology:** Cisco Systems, Engineering, Infocert, SAP, Texas Instrument
- **Luxury and Fashion:** Accessorize, Boucheron, Bulgari*, Cinti, Ferré, Gerald Genta & Daniel Roth*, Gucci, Guess*, Prada Testoni,
- **Manufacturing:** Akzo Nobel, DAR Medtronic, KME, Lucchini, Ova Bargellini, KOSME, Jungheinrich, Sikkens, Velan ABV, Werner & Mertz
- **ONG:** European Vaccine Initiative, Medici Senza Frontiere, Save the Children
- **PAC:** ISSP, Presidenza della Repubblica, SSPA
- **Telecomunicazioni:** Rogers Comms*, Safaricom*, Sprint*, TIM, Vodafone*, Vodacom*, Wind
- **Varie:** Arval, Camera di Commercio Ancona, Camera di Commercio Firenze, Comune di Medicina, Carlson WagonLit Travel, Europe Assistance, Università Politecnica delle Marche,